

**REGULAMIN PROGRAMU**  
**„PLATINUM ULTOR DRIVING SCHOOL”**

**1. POSTANOWIENIA OGÓLNE**

- (1) Nazwa Programu: „**Platinum Ultor Driving School**”
- (2) Program objęty niniejszym Regulaminem nie jest „grą losową”, w tym w szczególności „loterią pieniężną”, „loterią promocyjną”, ani też „loterią fantową”, których wynik zależy od przypadku (przeprowadzenia losowania) w rozumieniu art. 2 ustawy z dnia 19 listopada 2009 r. o grach hazardowych (Dz.U.09.201.1540).
- (3) Organizatorem Programu o nazwie „**Platinum Ultor Driving School**” (dalej „**Program**”) jest ORLEN OIL Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie (31-323), przy ulicy Opolskiej 100, wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Krakowa-Śródmieścia w Krakowie, XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000102722, o kapitale zakładowym w wysokości 75 093 000 zł, posiadająca NIP 675-11-90-702, zwana dalej „**Organizatorem**”.
- (4) Obszar przeprowadzenia Programu: obszar Rzeczypospolitej Polskiej.

**2. UCZESTNICZY PROGRAMU I JEGO PRZEBIEG**

W Programie mogą brać udział wyłącznie określone przedsiębiorcy, których przeważającym przedmiotem prowadzonej działalności gospodarczej jest przewóz osób lub towarów transportem drogowym, zarówno w dniu dokonania kwalifikacji do uczestnictwa w Programie, jak i w dniu odbioru nagród przyznawanych w ramach Programu, dokonujący nabycia Produktów Promocyjnych u Organizatora lub w Autoryzowanej Sieci Dystrybutorów Orlen Oil (lista – Załącznik nr 1 do Regulaminu) (dalej „**Uczestnik**”).

W Programie nie mogą brać udział:

- (1) osoby fizyczne nie prowadzące działalności gospodarczej,
- (2) pracownicy Orlen Oil sp. z o.o. oraz członkowie ich rodzin, za których uważa się współmałżonków, rodzeństwo, małżonków rodzeństwa, zstępnych, wstępnych, kuzynów oraz osoby pozostające w stosunku przysposobienia.
- (3) hurtownie olejowe i motoryzacyjne prowadzące sprzedaż hurtową w zakresie środków smarnych.

### 3. PRODUKTY OBJĘTE PROGRAMEM

Program pod nazwą „**Platinum Ultor Driving School**” dotyczy produktów wymienionych w Tabeli nr 1 poniżej, zwanych dalej „**Produktami Promocyjnymi**”, nabywanych przez Uczestników. Zakup Produktów Promocyjnych musi być udokumentowany fakturą VAT.

**Tabela nr 1. Produkty Promocyjne**

PLATINUM ULTOR PERFECT 5W-30
PLATINUM ULTOR MAXIMO 5W-30
PLATINUM ULTOR MAX 5W-30
PLATINUM ULTOR MAX 5W-40
PLATINUM ULTOR PROGRESS 10W-40
PLATINUM ULTOR OPTIMO 10W-30
PLATINUM ULTOR LDF 10W-40
PLATINUM ULTOR EXTREME 10W-40
PLATINUM ULTOR MASTER 10W-40
PLATINUM ULTOR FUTURO 15W-40
PLATINUM ULTOR PLUS 15W-40
PLATINUM ULTOR CH-4 15W-40
PLATINUM ULTOR CG-4 15W-40
PLATINUM ULTOR DIESEL 15W-40
PLATINUM ULTOR DIESEL 15W-50
PLATINUM ULTOR DIESEL 20W-50

### 4. PRZEDMIOT PROGRAMU

- (1) Przedmiotem Programu jest zakup Produktów Promocyjnych w okresie od 1 kwietnia 2015 roku do 31 października 2015 roku.
- (2) Za każdy litr zakupionego Produktu Promocyjnego Uczestnik otrzymuje punkty według przelicznika wskazanego w Tabeli nr 2 poniżej. Uczestnik zbiera punkty kwalifikujące do uczestnictwa w Programie w danym miesiącu kalendarzowym.

**Tabela nr 2. Punkty za Produkty Promocyjne**

PLATINUM ULTOR PERFECT 5W-30	10 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR MAXIMO 5W-30	10 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR MAX 5W-30	10 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR MAX 5W-40	10 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR PROGRESS 10W-40	10 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR OPTIMO 10W-30	5 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR LDF 10W-40	10 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR EXTREME 10W-40	5 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR MASTER 10W-40	5 pkt za 1L

PLATINUM ULTOR FUTURO 15W-40	2 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR PLUS 15W-40	2 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR CH-4 15W-40	2 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR CG-4 15W-40	2 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR DIESEL 15W-40	2 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR DIESEL 15W-50	2 pkt za 1L
PLATINUM ULTOR DIESEL 20W-50	2 pkt za 1L

## 5. NAGRODY I ZASADY UCZESTNICTWA

- (1) Nagrodą w Programie jest uczestnictwo w jednodniowym szkoleniu ekonomicznej jazdy prowadzonym przez Volvo Trucks połączonym ze szkoleniem produktowym Orlen Oil (dalej „Szkolenie”).
- (2) Organizator wraz z Volvo Trucks zorganizuje 15 (piętnaście) Szkoleń, w których weźmie udział po 2 (dwóch) kierowców – pracowników lub osób świadczących usługi u 3 (trzech) Uczestników.
- (3) Uczestnik może wziąć udział w Szkoleniu tylko jeden raz.
- (4) Warunkiem uczestnictwa w Szkoleniu jest zebranie największej liczby punktów za zakup Produktów Promocyjnych. Nagradzani będą trzej Uczestnicy, którzy zdobyli kolejno największą liczbę punktów w danym miesiącu lub miesiącach kalendarzowych, zgodnie z Tabelą nr 3 poniżej.
- (5) Szkolenia odbędą się w następujących terminach:

**Tabela nr 3. Harmonogram szkoleń, warunki punktowe uczestnictwa**

Miesiąc	Dzień miesiąca	Warunek uczestnictwa
Maj	25	Największa ilość zebranych punktów za kwiecień
Maj	26	Największa ilość zebranych punktów za kwiecień
Maj	27	Największa ilość zebranych punktów za kwiecień
Czerwiec	23	Największa ilość zebranych punktów za maj
Czerwiec	24	Największa ilość zebranych punktów za maj
Czerwiec	25	Największa ilość zebranych punktów za maj
Wrzesień	28	Największa ilość zebranych punktów za czerwiec, lipiec, sierpień

Wrzesień	29	Największa ilość zebranych punktów za czerwiec, lipiec, sierpień
Wrzesień	30	Największa ilość zebranych punktów za czerwiec, lipiec, sierpień
Październik	26	Największa ilość zebranych punktów za wrzesień
Październik	27	Największa ilość zebranych punktów za wrzesień
Październik	28	Największa ilość zebranych punktów za wrzesień
Listopad	23	Największa ilość zebranych punktów za październik
Listopad	24	Największa ilość zebranych punktów za październik
Listopad	25	Największa ilość zebranych punktów za październik

- (6) Kierowca Uczestnika, który podczas Szkolenia w danym miesiącu kalendarzowym, osiągnie najniższe zużycie paliwa, weźmie udział w turnieju głównym, który odbędzie się dnia 2 grudnia 2015 roku („Turniej Główny”).
- (7) Zwycięzca Turnieju Głównego otrzyma nagrodę, którą jest wyjazd do Szwecji do fabryki Volvo (dalej „Nagroda Główna”).
- (8) Otrzymanie Nagrody Głównej uprawnia do wyjazdu Uczestnika wraz z osobą towarzyszącą oraz kierowcę Uczestnika wraz z osobą towarzyszącą.
- (9) W ramach Nagrody Głównej Organizator zapewnia określone świadczenia, których szczegółowy zakres zostanie przedstawiony zwycięzcy Turnieju Głównego.
- (10) Organizator zastrzega sobie prawo zmiany Nagrody Głównej na inną o porównywalnej wartości świadczeń.
- (11) Organizator będzie wyłaniał Uczestników Programu na podstawie własnym danych sprzedażowych oraz danych otrzymanych od Autoryzowanych Sieni Dystrybutorów Orlen Oil. Orlen Oil nie ponosi odpowiedzialności wobec Uczestnika za przesłanie i prawidłowość przesłanych do Orlen Oil danych sprzedażowych przez Autoryzowanych Sieni Dystrybutorów Orlen Oil.
- (12) Następnie Organizator poprzez dedykowanego Opiekuna Klienta przekaze Uczestnikowi informacje o zakwalifikowaniu do Szkolenia w terminie do 10-dnia danego miesiąca.
- (13) Uczestnik jest zobowiązany w terminie 5 dni od dnia otrzymania informacji, o której mowa w pkt (12) powyżej, do potwierdzenia uczestnictwa w Programie w terminie tam wskazanym.
- (14) W przypadku braku potwierdzenia, uznaje się, że Uczestnik zrezygnował z udziału w Szkoleniu.
- (15) Uczestnik, który potwierdził swój udział w Szkoleniu, ma prawo z niego zrezygnować najpóźniej na 7 dni przed terminem Szkolenia poprzez przesłanie wiadomości e-mail do Organizatora lub kontakt telefoniczny ze swoim Opiekunem.

- (16) W przypadkach wskazanych w punktach (14) i (15) powyżej, prawo udziału w Szkoleniu przechodzi na kolejnego Uczestnika wg największej liczby zebranych punktów w danym miesiącu.
- (17) Organizator zastrzega, że nie ma możliwości zmiany terminu Szkolenia na Szkolenie w innym miesiącu.

## 6. ZWROTY I REKLAMACJE

- (1) Organizator ma prawo wstrzymać wydawanie nagród w przypadku jakichkolwiek przeterminowanych płatności nagrodzonych Uczestników, względem Organizatora do czasu ich całkowitego uregulowania. Uregulowanie przez Uczestnika przeterminowań powinno nastąpić najpóźniej na 10 dni przed datą Szkolenia, do którego Uczestnik jest zakwalifikowany, Turnieju Głównego lub uczestnictwa w Nagrodzie Głównej.
- (2) W przypadku zwrotu Produktów Promocyjnych lub złożenia przez Uczestnika Programu reklamacji zakupionych Produktów i jej pozytywnego rozpatrzenia przez Orlen Oil, Uczestnik traci punkty przyznane za dany Produkt kwalifikujące go do uczestnictwa w Szkoleniu.
- (3) W sytuacji, gdy Uczestnik wzięty już udział w Szkoleniu, Organizator obciąży Uczestnika kwotą stanowiącą wartość uczestnictwa w Szkoleniu. Uczestnik jest zobowiązany do zwrotu tych kosztów w terminie 7 dni od dnia otrzymania wezwania. Uczestnik traci też prawo udziału w Turnieju Głównym.
- (4) Zwrot kosztów, o których mowa w pkt (3) powyżej, nie jest wymagany w przypadku ponownego zakupu przez Uczestnika Produktów Promocyjnych w takiej samej ilości, jak produkty zwrócone lub reklamowane, po cenie obowiązującej w dniu dokonania zakupu nowych produktów.
- (5) Każdemu Uczestnikowi przysługuje prawo wniesienia reklamacji w terminie nie później niż 14 dni od dnia zakończenia Programu, określonego w pkt 4 (1) powyżej. Reklamacje zgłoszone po terminie nie będą rozpatrywane.
- (6) Pisemne zgłoszenie reklamacyjne powinno zawierać imię i nazwisko Uczestnika/nazwę Uczestnika, dokładny adres Uczestnika, jak również dokładny opis i wskazanie przyczyny reklamacji.
- (7) Reklamacje należy kierować na adres Organizatora, z dopiskiem: Reklamacja „Platinum Ultor Driving School”.
- (8) Reklamacje będą rozpatrywane w terminie 14 dni od daty ich otrzymania przez Komisję Programu.
- (9) Decyzja Komisji w przedmiocie reklamacji jest ostateczna i wiążąca. Uczestnik Programu zostanie powiadomiony pisemnie o decyzji w terminie 14 dni od daty rozpatrzenia reklamacji.

## 7. SPOSÓB PRZEPROWADZANIA PROGRAMU

- (1) Dla zapewnienia prawidłowego przebiegu programu powołuje się Komisję Programu, w skład której wchodzi przedstawiciele Organizatora.
- (2) Komisja Programu działa zgodnie z regulaminem Komisji Programu ustanowionym przez Organizatora.
- (3) Komisja Programu nadzoruje wykonanie wszystkich zobowiązań wynikających z Regulaminu Programu.

## 8. POSTANOWIENIA KOŃCOWE

- (1) W sprawach nie uregulowanych w Regulaminie zastosowanie znajdować będą powszechnie obowiązujące przepisy prawa, a w szczególności przepisy Kodeksu Cywilnego.
- (2) Organizator zastrzega sobie prawo do skrócenia czasu trwania Programu. O skróceniu czasu trwania Programu, Organizator poinformuje na stronie internetowej: [www.szkolaultor.pl](http://www.szkolaultor.pl)
- (3) Wszelkie spory wynikłe z tytułu wykonania zobowiązań związanych z Programem będą rozstrzygane przez sąd właściwy dla Organizatora.
- (4) Regulamin jest dostępny w siedzibie Organizatora oraz na stronie internetowej [www.szkolaultor.pl](http://www.szkolaultor.pl)
- (5) Wszelkie wątpliwości interpretacyjne dotyczące postanowień Regulaminu rozstrzyga Komisja Programu.

## Załącznik nr 1.

L.P.	NAZWA	DANE TELEADRESOWE
1.	Petro-Oil Zachód Sp. z o.o.	70-660 Szczecin, ul. Gdańska 5 tel. 91 462 42 12, fax: 91 462 36 39
2.	Platinum Oil Wielkopolskie Centrum Dystrybucji Sp. z o. o.	62-081 Przeźmierowo, Baranowo, ul. Budowlanych 3-5 tel. 61 816 26 00, fax: 61 816 26 01
3.	Petro-Oil Podlaskie Centrum Olejowe Sp. z o.o.	16-001 Kleosin, ul. Ignatki 43 A tel.: 85 871 09 30, 695 454 321 fax: 85 871 09 35
4.	Buwar Sp. z o.o.	59-220 Legnica, ul. Nowodworska 41 tel. 76 850 63 11, fax: 76 852 55 94
5.	Centrum Usług Proekologicznych Sektora Naftowego Ekoserwis Sp. z o.o.	66-016 Czerwieńsk, ul. Naftowa 1 tel. 68 327 80 43, fax: 68 327 73 43
6.	PHUP ASO Opatówek Sp. z o.o.	62-860 Opatówek, Tłokinia Kościelna ul. Kościelna 42 tel. 62 761 43 09, fax: 62 767 83 90
7.	Contar Taraska Sp. J.	60-413 Poznań ul. Tatrzańska 4 tel./fax: 61 848 33 59
8.	Pit-Wan Sp. z o.o.	30-685 Kraków ul. Cechowa 100B tel. 12 264 82 52, fax: 12 264 82 48
9.	Dekal Sp. z o.o.	21-100 Lubartów ul. Przemysłowa 20 tel. 81 855 28 73, fax: 81 854 60 03
10.	Firma „Lir” Sprzedaż Hurtowa i Detaliczna Olejów Silnikowych	55-200 Oława ul. Oleśnicka 6 tel. 71 313 96 73, fax: 71 313 50 60
11.	Rutmax PHPU Sp. z o.o.	97-200 Tomaszów Mazowiecki ul. Warszawska 145 tel. 44 723 37 74
12.	Olpol Sp. J.	10-450 Olsztyn, ul. Piłsudskiego 64 +48 89 533 25 05
13.	Decapol	47-200 Kędzierzyn - Koźle, ul. Zygmunta Krasińskiego 44 tel.: 77 463-50-50; 77 482-63-13
14.	Premar	76-200 Słupsk, ul. Poznańska 79 tel.: 59 848 91 72